Format SBIR eindrapport fase 2

Dit format heeft als doel om te zorgen dat het eindrapport van fase 2 compact en zelfstandig leesbaar is. Bij dit format is een bijlage opgenomen om de voortgang en de effectiviteit van het instrument SBIR in fase 2 te kunnen monitoren voor de opdrachtgevers van RVO.nl. De bijlage maakt integraal onderdeel uit van dit format.

Gegevens project

- SBIR-projectnummer
- projecttitel
- contactpersoon en uitvoerder
- begin en einddatum van het project

1. Management samenvatting (1-1½ pagina's)

Beschrijf de doelstelling en probleemstelling van het onderzoeks- en ontwikkelingstraject. Geef hierbij aan of en zo ja waarom deze is gewijzigd ten opzichte van de offerte. Ga vervolgens in op de conclusie van het onderzoek over de vraag:

a. of het product of de dienst "werkt" en voldoet aan technische eisen vanuit eindgebruikers en wet- en regelgeving;
b. of er "een markt is" voor het product of de dienst en wat de positie in die markt is (commerciële perspectieven voor fase 3). Ga hierbij in op de eindgebruikers, hoe het product of de dienst qua prestatie (en prijsstelling) aansluit op hun behoeften en mogelijkheden en wat bestaande alternatieven zijn voor de eindgebruikers;
c. wat de verwachte (kwantitatieve) bijdrage is aan het maatschappelijk vraagstuk, zoals beschreven in de oproep, bij commercialisatie van het product of de dienst;
d. andere punten die van belang zijn.

Beschrijf vervolgens op hoofdlijnen hoe het vervolg (fase 3) eruit ziet en wat hierbij de eventueel resterende knelpunten zijn op de volgende gebieden:

a. technisch (bijv. is aanvullend technisch maatwerk nodig voor specifieke afnemerswensen?)
b. economisch (bijv. zijn er eindgebruikers die product of dienst willen en kunnen aanschaffen en is er financiering beschikbaar voor de marktintroductie?)
c. organisatorisch (zijn er bijvoorbeeld samenwerkingspartners nodig en beschikbaar om te zorgen dat het product of de dienst daadwerkelijk "op de markt komt", zijn er knelpunten binnen de eigen organisatie?)
d. toezicht, wet- en regelgeving op lokaal, regionaal en landelijk niveau (zijn er bijvoorbeeld aanpassingen aan het product of de dienst nodig door toezicht, wet- en regelgeving ?)

2. Uitvoering van het project (2-4 pagina's)

Geef een toelichting op de activiteiten die zijn ingezet in fase 2. Besteed hierbij aandacht aan de volgende onderdelen:

- de projectorganisatie;
- de fasering en de taakverdeling bij de activiteiten(inclusief eventueel ingeschakelde partners en derden) zodat duidelijk is welke organisaties waar aan hebben bijgedragen.

- Geef tevens aan of de samenwerking en taakverdeling is verlopen zoals u bij aanvang van fase 2 had gedacht en zo nee hoe u daarmee bent omgegaan. Het gaat daarbij bijvoorbeeld om benodigde expertise, kennisuitwisseling, wijze van samenwerking en gebruiksrecht op resultaten.

3. Inhoudelijke bevindingen (5-10 pagina's)

Beschrijf hieronder per onderwerp wat de bevindingen en conclusies zijn. Indien u beschikt over rapporten die uw bevindingen ondersteunen dan kunt u deze toevoegen aan dit eindrapport.

3.1 Bijdrage aan het maatschappelijk vraagstuk

Geef – zo veel mogelijk kwantitatief – onderbouwd aan wat de verwachte bijdrage is van de toepassing van product of de dienst aan de oplossing voor het maatschappelijk vraagstuk zoals beschreven in de SBIR oproep. Geef hierbij aan binnen welke termijn deze verwachte bijdrage tot stand komt.

3.2 Technisch perspectief

Het gaat hier om de vraag of het product of de dienst "werkt" en voldoet aan de technische eisen vanuit de eindgebruikers en eventueel toepasselijke wet- en regelgeving. Geef aan of de vragen die hierover bij de aanvang van het project zijn gesteld voldoende zijn beantwoord. Motiveer indien is afgeweken van de oorspronkelijke vraagstelling.

3.3 Economisch perspectief

Het gaat hier om de vraag of er "een markt is" voor het ontwikkelde product of de dienst en wat de positie in die markt is (commerciële perspectieven voor fase 3). Ga hierbij in op de eindgebruikers door aan te geven hoe het product of de dienst qua prestatie (en prijsstelling) aansluit op hun behoeften en hun mogelijkheden en wat bestaande alternatieven zijn. Beschrijf hoe het inzicht in het economisch perspectief (bijv. kostprijs, marktomvang qua vraag en (alternatief) aanbod) binnen fase 2 verder is ontwikkeld. Geef hierbij aan of de vragen die bij de aanvang van fase 2 zijn gesteld voldoende zijn beantwoord. Motiveer indien is afgeweken van de oorspronkelijke vraagstelling.

3.4 Toezicht, wet- en regelgeving en bescherming intellectueel eigendom

Als u tijdens het onderzoek- en ontwikkelingstraject knelpunten op het gebied van toezicht, wet- en regelgeving op lokaal, regionaal of landelijk niveau, eigendomsbescherming en dergelijke bent tegengekomen kunt u hier aangeven wat de knelpunten waren en of u deze knelpunten heeft kunnen oplossen. Als deze knelpunten ook van invloed zijn op fase 3 (op de markt brengen van het ontwikkelde product of de dienst) kunt u aangeven wat naar uw inschatting de omvang en het belang is van deze knelpunten en hoe u deze wilt aanpakken.

4. Conclusies en commerciële vooruitzichten (2-4 A4)

Beschrijf wat de commerciële vooruitzichten zijn en of er nu nog belemmeringen zijn voor het op de markt brengen van het product of de dienst.

- Technische belemmeringen: Is bijvoorbeeld aanvullend technisch maatwerk nodig voor specifieke afnemerswensen? Geef aan wat naar uw inschatting de omvang en het belang is van deze belemmeringen en hoe u dit wilt aanpakken.
- Economische belemmeringen: denk bijvoorbeeld aan de relatie tussen verwachte opbrengst en benodigde investering en de condities voor deze investering. Kunnen en willen eindgebruikers het product of de dienst aanschaffen en wat zijn concurrerende producten en diensten? Geef aan wat naar uw inschatting de omvang en het belang is van deze belemmeringen en hoe u ze wilt aanpakken.
- Organisatorische belemmeringen: zijn er bijvoorbeeld samenwerkingspartners nodig en beschikbaar om te zorgen dat het product of de dienst daadwerkelijk "op de markt komt", zijn er belemmeringen binnen de eigen organisatie?). Geef aan wat naar uw inschatting de omvang en het belang is van deze belemmeringen en hoe u ze wilt aanpakken.

5. Financiën (1-2 A4)

Geef een toelichting op de realisatie ten opzichte van de begroting. Geef hierbij een onderbouwing voor de realisatie van elk van de (sub)onderdelen van de begroting.

BIJLAGE 1 BIJ FORMAT SBIR EINDRAPPORT FASE 2

Om de voortgang en effectiviteit van het instrument SBIR te kunnen monitoren voor de opdrachtgevers heeft RVO.nl de volgende vragen opgesteld. Deze vragen zijn gemakshalve gekoppeld aan het eindrapport en zijn daar een integraal onderdeel van.

SBIR-projectnummer: .....

1. Het directe effect van de SBIR opdracht: Zonder SBIR opdracht was dit project:

□ Ongewijzigd uitgevoerd
□ Niet gestart
□ Kleiner geweest
□ Later uitgevoerd
□ Uitgevoerd zonder partners
□ Uitgevoerd met andere partners

2. Samenwerking en netwerkvorming

2.1 Vul hieronder voor elk van uw samenwerkingspartners de gevraagde kenmerken in.

Naam samenwerkingspartner	Gevestigd in (land)	Deze partner is bekend / nieuw voor mij	Soort bedrijf (MKB met < 250 werknemers of GRB ≥ 250 werknemers	Soort kennisinstelling (universiteit, TNO, HBO, MBO of anders)
	□ Nederland □ ...	□ Bekend □ Nieuw	□ MKB □ GRB	
	□ Nederland □ ...	□ Bekend □ Nieuw	□ MKB □ GRB	
	□ Nederland □ ...	□ Bekend □ Nieuw	□ MKB □ GRB	
	□ Nederland □ ...	□ Bekend □ Nieuw	□ MKB □ GRB	
	□ Nederland □ ...	□ Bekend □ Nieuw	□ MKB □ GRB	

2.2 Verwacht u in de toekomst nog vaker met de in het project betrokken organisaties te werken?

□ Ja, met ❒ bedrijven en/of ❒ kennisinstellingen
□ Nee

3. Bescherming intellectueel eigendom

3.1 Heeft u tijdens het fase 1 of 2 onderzoek het intellectueel eigendom van uw product of dienst beschermd ?

❒ nee
❒ ja, ik heb patent aangevraagd
❒ ja, ik heb kennis geheim gehouden
❒ ja, op een andere wijze

3.2 Verwacht u dat u in de toekomst het intellectueel eigendom van uw in fase 2 ontwikkelde product of dienst zal beschermen?

❒ nee
❒ ja, door het aanvragen van een patent
❒ ja, door kennis geheim te houden
❒ ja, op een andere wijze

4. Het instrument SBIR.

4.1 Wat vindt u sterke punten van het SBIR instrument?

4.2 Heeft u nog suggesties voor ons hoe wij SBIR in fase 1 of fase 2 als instrument kunnen verbeteren?

Vragen over FASE 2

5. Commerciële aspecten en bescherming intellectueel eigendom

5.1 Welke jaaromzet in het ontwikkelde product of de dienst (kunnen ook licentie-inkomsten zijn) verwacht u te realiseren ?

a. Binnen 1 jaar verwacht ik € … jaaromzet te realiseren (u kunt ook 'onbekend' invullen)
b. Binnen 3 jaar verwacht ik € .. jaaromzet te realiseren (u kunt ook 'onbekend' invullen)

5.2 Welk deel van de jaaromzet verwacht u hierbij via export te realiseren?

❒ *0%*
❒ *1-10%*
❒ *10-40%*
❒ *Meer dan 40%*
❒ *Weet niet*